



Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)

Jakob Müller

Download now

Read Online →

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)

Jakob Müller

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller

Bachelorarbeit aus dem Jahr 2012 im Fachbereich BWL - Controlling, Note: 1, FH Krems (Unternehmensführung), Sprache: Deutsch, Abstract: Das Vertriebsmanagement ist heute verschärften Bedingungen im Marktumfeld, geprägt von zunehmendem Wettbewerbsdruck und stetig steigenden Anforderungen von Kunden, ausgesetzt. Um diesen Bedingungen langfristig gerecht zu werden bedarf es neben geeigneten Strategien vor allem der konsequenten Umsetzung der strategischen Ziele im Vertrieb.

Diese Arbeit untersucht, wie das Erreichen strategischer Ziele im Vertrieb durch den Einsatz der Balanced Scorecard unterstützt werden kann und welche Potentiale bzw. Problembereiche dabei gegenüber rein finanzorientierten Steuerungsinstrumenten bestehen. Basierend auf Erkenntnissen aus der Diskussion von Fachliteratur werden die Funktion und Problembereiche des Vertriebsmanagements dargelegt, sowie das Performance Management und das Konzept der Balanced Scorecard vorgestellt. Anschließend wird durch die Zusammenführung der Erkenntnisse die Balanced Scorecard auf ihre Eignung als Instrument des Vertriebsmanagements zur Erreichung strategischer Ziele untersucht.

Die Ergebnisse der Arbeit zeigen, dass der Einsatz der Balanced Scorecard im Vertrieb als vorteilhaft in Bezug auf das Realisieren strategischer Ziele zu bewerten ist. Entgegen rein finanzorientierten Kennzahlensystemen berücksichtigt die Balanced Scorecard auch qualitative Ziele und bewirkt dadurch eine gesamtheitliche Integration der Strategie in die Operative. Darüber hinaus ist die Balanced Scorecard besonders zur Kommunikation der Strategie geeignet und schafft als Grundlage leistungsbezogener Entlohnungssysteme ein höheres Strategiebewusstsein im Vertrieb. Mit der notwendigen Methodenkompetenz bei der Entwicklung der Balanced Scorecard, sowie dem potentiellen Mangel an Akzeptanz seitens der Mitarbeiter wurden zwei potentielle Problembereiche identifiziert.

 [Download Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard ...pdf](#)

 [Read Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecar ...pdf](#)

Download and Read Free Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller

Download and Read Free Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller

From reader reviews:

Troy Riley:

Nowadays reading books be than want or need but also get a life style. This reading habit give you lot of advantages. The benefits you got of course the knowledge the particular information inside the book in which improve your knowledge and information. The information you get based on what kind of publication you read, if you want have more knowledge just go with knowledge books but if you want feel happy read one having theme for entertaining for instance comic or novel. The particular Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) is kind of guide which is giving the reader unforeseen experience.

Larry Devries:

Spent a free time to be fun activity to do! A lot of people spent their sparetime with their family, or their very own friends. Usually they doing activity like watching television, gonna beach, or picnic from the park. They actually doing same task every week. Do you feel it? Do you want to something different to fill your current free time/ holiday? Could possibly be reading a book may be option to fill your free time/ holiday. The first thing you ask may be what kinds of book that you should read. If you want to try out look for book, may be the guide untitled Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) can be fine book to read. May be it is usually best activity to you.

James Jones:

Many people spending their period by playing outside with friends, fun activity with family or just watching TV all day every day. You can have new activity to pay your whole day by studying a book. Ugh, do you think reading a book will surely hard because you have to bring the book everywhere? It fine you can have the e-book, getting everywhere you want in your Mobile phone. Like Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) which is obtaining the e-book version. So , try out this book? Let's view.

Dona Cole:

Some people said that they feel weary when they reading a book. They are directly felt the item when they get a half parts of the book. You can choose typically the book Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) to make your reading is interesting. Your skill of reading proficiency is developing when you like reading. Try to choose very simple book to make you enjoy to read it and mingle the sensation about book and reading especially. It is to be 1st opinion for you to like to open a book and read it. Beside that the reserve Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) can to be your brand new friend when you're experience alone and confuse in what must you're doing of that time.

**Download and Read Online Performance Management im Vertrieb:
Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)
Jakob Müller #OCUELFHWSZJ**

Read Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller for online ebook

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller books to read online.

Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller ebook PDF download

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Doc

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Mobipocket

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller EPub

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Ebook online

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Ebook PDF